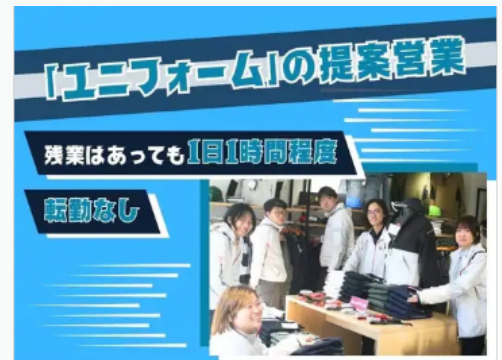


ユニフォームで『働く』をもっと面白く！



大成被服工業とは？

「制服をスタイリッシュに変えたら、若手の応募が急増した！」

私たちがご提案するユニフォームには、そんな企業の抱える課題を解決し、未来を変える力があります。京都・滋賀を中心とした全国約2000社の企業様へ作業着等をお届けして約60年。ルート営業、ECサイト、本社ショールームの3つの販売ルートを展開し、一度採用された制服は5年、10年と現場で愛され続けるため、非常に安定した事業基盤が当社の自慢です。

さらに、京都でも珍しい自社「刺繍工房」を完備。「社名ロゴを一新したい」といった細かなご要望にもスピーディーに応えられるため、圧倒的な提案のしやすさを誇っています。

ノルマなし！あなたのアイデアで寄り添うルート営業

今回募集するのは、すでにお取引のあるお客様を回るルート営業職。

厳しいノルマや、無理なテレアポ・飛び込みといった新規開拓に追われることはありません。

単なる「御用聞き」ではなく、現場のリアルな声に耳を傾けるのが腕の見せ所。

「夏場の倉庫が暑い」というお悩みには、最新の冷却機能が付いたファン付き作業着を。

お客様ごとの課題にあなたのアイデアを掛け合わせる、奥深い面白さがあります。

入社後約6カ月は先輩に同行し、少しずつ業務を引き継いでいくため、未経験の方や運転に不安がある方も安心してくださいね。

残業は1日1時間程度。定着率の高さが自慢の温かい社風

働きやすさもしっかり整えています。残業はあっても1日1時間程度で、転勤の心配も無用。

社内は厳しいルールで縛るような雰囲気ではなく、一人ひとりの自主性を重んじる温かい風土です。

この居心地の良さから、一度定着すると長く活躍している社員がほとんどなんですよ。

今回の募集は、営業経験や特別な知識は一切問いません。

じっくりと育てていく土台が整っていますので、安心して飛び込んでください。

まずはオンラインでのカジュアル面談からでも大歓迎！

ざっくばらんにお話しできるのを楽しみにしています！